

SellStart: eCommerce e gestione forza vendita

SellStart è un'applicativo WebBased in grado di migliorare i processi di vendita aziendali grazie a due approcci di utilizzo: eCommerce per i tuoi clienti e gestione degli ordini per la tua forza vendita.

SellStart è un motore di eCommerce semplice ma estremamente efficace: si integra perfettamente con qualsiasi sito internet aziendale e consente ai tuoi clienti di accedere al listino prodotti, effettuare ordini, scegliere la tipologia di spedizione e pagamento, nonché di accedere a sconti e promozioni.

L'App è dotata, inoltre, di un accesso riservato alla forza vendita: ogni agente ha la possibilità di inserire ordini cliente personalizzati. Non solo. I commerciali possono accedere a documentazione sempre aggiornata, come gli ultimi listini disponibili e possono monitorare il proprio andamento in termini di fatturato e provvigioni.

L'area amministrativa di SellStart consente di sincronizzare i dati con il proprio ambiente gestionale e di effettuare analisi statistiche.

Utile e interessante anche la possibilità di individuare la posizione GPS degli agenti attivi sul territorio.

Quali sono i vantaggi reali per un'azienda?

- Soluzione semplice e di rapida implementazione
- Portale di eCommerce per i propri clienti
- Gestione della forza vendita
- Semplice sincronizzazione con ambienti gestionali

Quali dispositivi interagiscono

- Applicativo WebBased
- CMS WebBased
- PC, Mac o Tablet di ultima generazione

Soluzioni MMN per contribuire al miglioramento della produttività e dell'efficienza in azienda

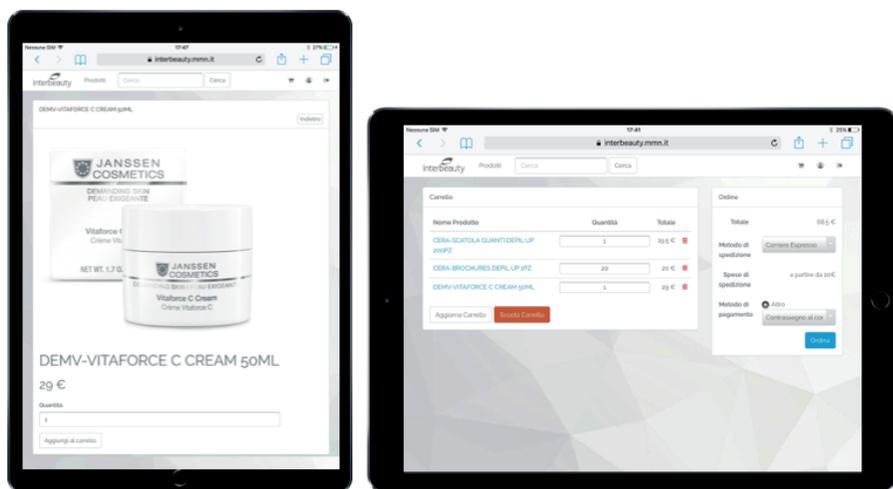
- Sviluppo applicazioni mobile dedicate a device iOS (Xcode e Swift)
- Sviluppo WebApp per tutti gli altri sistemi operativi
- Creazione interfaccia di backend semplici e complete
- Integrazione con ambienti gestionali anche complessi

Una case history di successo: Interbeauty S.p.A.

Descrizione: un portale di eCommerce per i clienti e, al contempo, un'App che consente alla forza vendita di gestire ordini personalizzati, generare report statistici di vendita e accedere a documentazione sempre aggiornata.

Obiettivo: fornire uno strumento semplice e veloce che permettesse alla forza vendita di poter effettuare ordini in mobilità grazie agli iPad forniti in dotazione; permettere ai propri clienti di effettuare ordinativi senza l'intermediazione del proprio agente di zona; gestire la documentazione aziendale e il catalogo prodotti affinché i dati fossero sempre aggiornati; verificare le attività di visita presso cliente degli agenti (localizzazione).

Target: 10 agenti sul territorio italiano dotati di iPad; oltre 950 clienti attivi



I principali motivi per scegliere un'App MMN

1. Unico AASI e ASP con team di sviluppo iOS interno (Xcode e SWIFT)
2. Più di 75 App sviluppate in ambito B2B
3. Gestione dell'intero flusso: acquisto e deployment prodotti, integrazione software e backend, assistenza e training
4. MMN, il primo sviluppatore italiano ResearchKit

Il nostro impegno

Da oltre 25 anni MMN propone soluzioni IT semplici e innovative per far ottenere benefici alle persone e vantaggi competitivi alle imprese, offrendo servizi e prodotti nei settori che presidiamo: Enterprise, SMB, Education.



Aggiungi MMN ai tuoi contatti e seguici



www.mmn.it



benvenuto@mmn.it



+39 02 90929396